



HECHT. We care. Als kompetenter Partner im sicheren Schüttgut-Handling steht unser Familienunternehmen für passgenaue und effiziente Lösungen. Natürlich ist das Fachliche wichtig. Noch wichtiger ist für uns, dass es auch menschlich passt. Dann sind Sie Willkommen in der HECHT-Familie und eingeladen zur aktiven Mitgestaltung unserer Zukunft.

Für unser Vertriebsgebiet BE/NL/LUX suchen wir einen erfahrenen Handelsvertreter (m/w)

Als routinierter Praktiker betreuen Sie in enger Abstimmung mit dem Vertriebs-Innendienst eigenständig Anfragen von Kunden in Ihrem Gebiet. Sie sind der erste Ansprechpartner für die Anliegen und Anfragen unserer Kunden, erarbeiten mit unseren sachkundigen Kollegen aus der Technik und dem Innendienst ein technisches Konzept und überzeugen unsere Kunden bis zum Verkaufserfolg.

anspruchsvoll | vielseitig | interessant - Ihre Tätigkeiten bei HECHT

- ◆ Intensive Betreuung Ihres Vertriebsgebiets
- ◆ Bestandskundenbetreuung, -bindung und Unterstützung bei Vertrags- und Preisverhandlungen
- ◆ Neukundengewinnung
- ◆ Ausarbeiten von kundenspezifischen Anwenderlösungen
- ◆ Teilnahme und Beratung auf Messen und sonstigen Events
- ◆ Intensiver Austausch mit dem Vertriebs-Innendienst
- ◆ Umsatzsteigerung in einem verkaufsstarken Gebiet
- ◆ Strategisches Mitwirken bei der Vertriebsplanung und der Analyse des Marktes

kompetent | authentisch | hands-on – Ihr Profil für HECHT

- ◆ Abgeschlossenes Ingenieurstudium oder Techniker mit Fachrichtung Maschinenbau, Anlagenbau oder Verfahrenstechnik
- ◆ Berufserfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven Produkten, möglichst im Sondermaschinenbau oder Anlagenbau
- ◆ Verhandlungsgeschick, sicheres Auftreten und Freude am Umgang mit Kunden
- ◆ Eigeninitiative, Reisebereitschaft sowie ausgeprägte Team-, Organisations- und Kommunikationsfähigkeit
- ◆ Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Niederländisch sowie Englisch in Wort und Schrift, Französisch wünschenswert
- ◆ Anpackerqualitäten, genaue Vorstellungen vom Leben und das Herz am rechten Fleck

motivierend | wertschätzend | sicher - Ihre Zukunft bei HECHT

- ◆ Geschütztes Vertriebsgebiet
- ◆ Individuelle Einarbeitung und Entwicklungsmöglichkeiten
- ◆ Interessante, innovative Produktpalette
- ◆ Gutes Betriebsklima, gelebte offene Türen und eine vertrauensvolle und soziale Unternehmenskultur

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!



Ihr Ansprechpartner
H. Jan Hecht
T: +49 8441 8956-30
E: j.hecht@hecht.eu

HECHT Technologie GmbH
 Schirmbeckstr. 17
 85276 Pfaffenhofen a.d. Ilm